



www.biz-manager.com

30%

Incrementa tus ventas en un ahora mismo con BizManager !

BizManager CRM es un poderoso software en internet y móvil en el cual podrás empezar a tener el control de donde se generan tus ganancias, tu área comercial!
Podrás saber si tus vendedores realmente trabajan (eficiencia), cual es tu proyección de ventas, impacto de las campañas, y mucha otra información adicional para aumentar los resultados económicos de tu gestión!

¡Recupera el control de tu negocio!

Beneficio\$

Incrementar las VENTAS

- ¿Conocemos la proyección de ventas para el próximo mes en base a las cotizaciones enviadas?
- Tener un registro real de las oportunidades.



Fidelización de CLIENTES

- Manejo de las quejas de los clientes
- Tratamiento personalizado a los clientes



Control en la INFORMACIÓN

- ¿Quién es el dueño de la información de los clientes, tus vendedores o tu empresa?
- Tener control de la cantidad de prospectos
- Tener control del avance y seguimiento que se le hacen a los prospectos
- Tener control de la cantidad de llamadas y visitas que hacen a los prospectos



NUESTROS CLIENTES

Autobol
CONCESIONARIO OFICIAL DE VEHÍCULOS HONDA

FABROS[®]
MOTORS

COPRISA
CORPORACIÓN DE SERVICIOS
PROSPERIDAD Y RIQUEZA S.A.

 **GENERA KNOW**


LUXOR
AUTOMOTORS

 **ifi corp**

Agente de seguros Bupa
Ivonne de Morales

Consecuencias de no tener CRM

Las listas de prospectos y clientes

están en manos de los vendedores, la empresa no tiene control de ellas. El tiempo utilizado en la recolección de estas listas puede costar 6.000 US\$ al año. ¿Y si el vendedor se lleva la base de datos a la competencia, nos podría costar...? **Quizás 50.000 US\$ ó mas en ventas!**

El vendedor se va y no hay información de las cotizaciones y el avance

Cuando entra un nuevo vendedor no puede hacer seguimiento, por lo tanto todo lo invertido con el anterior vendedor se pierde, pero también la facturación de los negocios que estaba manejando. Esto ... ¿Cuánto nos podría costar? **2 cotizaciones de un vendedor x 5.000 US\$ x 3 veces que sucede que se van los vendedores al año = 30.000 US\$.**

No se tiene control de como utiliza su tiempo en vendedor

En estudios realizados se ha detectado que hay vendedores que trabajan a un 33% de su capacidad, lo que obliga a las empresas a contratar 2 vendedores mas para lograr un 100% del mercadeo requerido. ¿Cuánto cuestan los 2 nuevos vendedores? **1.000 US\$/mes x 12 meses = 12.000 US\$.** Si tienes 6 vendedores el costo de ineficiencia y falta de control en el rendimiento!



**ESTOS SOLO SON ALGUNOS DE LOS ALTOS COSTOS! Ahorrar por lo menos 92.000 US\$
¿valdría la pena?**

**BizManager te ofrece
las siguientes
herramientas:**



Mis Contactos

Puedes registrar a todos tus clientes potenciales, tenerlos organizados y al alcance de cualquier dispositivo.



Oportunidades

Te permite saber cuánto se facturará al mes, proyecciones de ventas de los siguientes meses, además te muestra las probabilidades de cierres.



Mis Eventos

Nunca más olvides una cita o reunión, BizManager te recordará de todos tus eventos 30 minutos antes de la hora fijada.



Notas

Controla tus actividades a través de notas, además del estado de tus negociaciones.

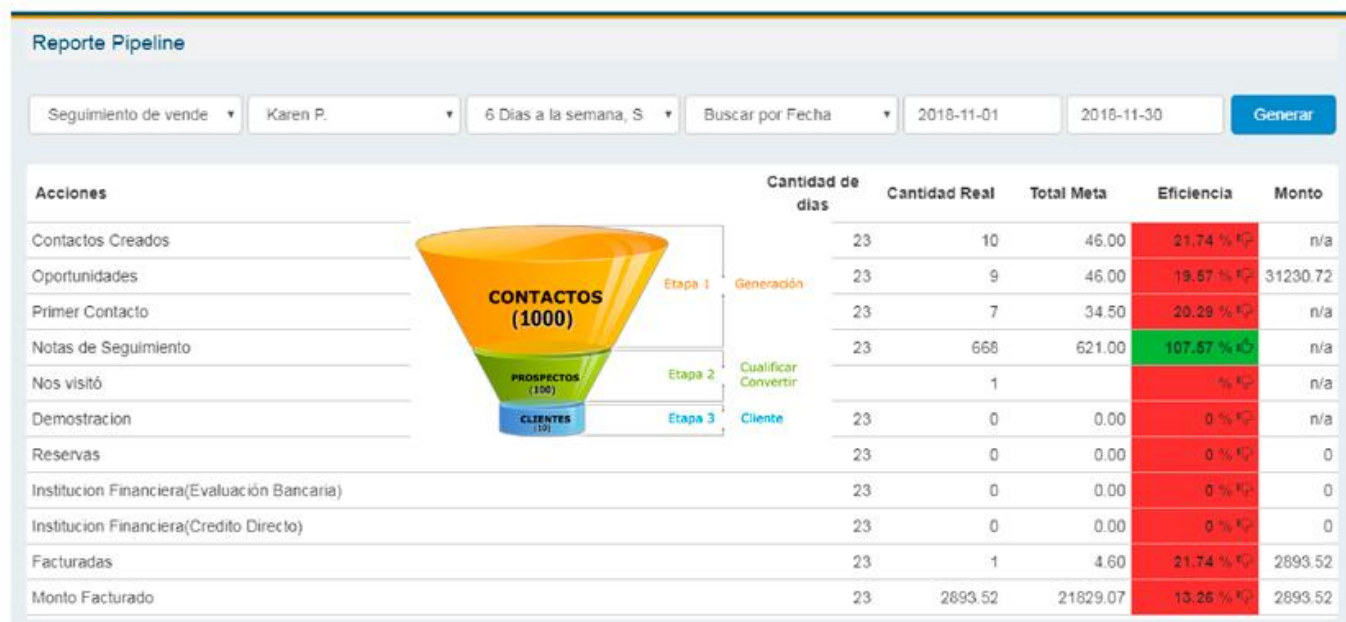


Directorio Empresarial

Accede a la información completa de más de 70.000 empresas en toda Bolivia y cierra negocios importantes para tu empresa o institución.

¿Conoces la eficiencia de cada vendedor?

¿Sabes si están trabajando o estás pagando por un trabajo ineficiente, y que de esa manera no se logrará la facturación?



¿Tienes control de todas las cotizaciones, el estado y la proyección real de facturación?
¿Te es fácil hacerle seguimiento?

Oportunidades Consolidadas

Todos los vendedores Negocios próximo mes (27) **Obtener datos**

Buscar por: nombre o contacto Año/Mes Creación Año/Mes Cierre Probabilidad...

Oportunidad	Vendedor	Contacto	Monto	Fecha Creación	Fecha Cierre	Fase	Opción
BizManager CRM 9p	Miguel Merida Balcázar	Adalid Gonzales Jimenez	7516.80	2018-12-11	2019-01-04	Negocios próximo mes	✎
Equipos de medición	Miguel Merida Balcázar	Diego Nishihira Krutzfeldt	15000.00	2018-12-08	2019-01-31	Negocios próximo mes	✎
Primeros Auxilios 10p 4hr	Robert Marcelo Perez Garzon	Gabriela Arredondo	2844.80	2018-11-23	2018-11-23	Negocios próximo mes	✎
Partner	Miguel Merida Balcázar	Diego Bravo Bilbao La Vieja	0.00	2018-11-20	2018-12-20	Negocios próximo mes	✎
Selección y psicométricos	Miguel Merida Balcázar	Mario Cusi	0.00	2018-11-14	2018-12-14	Negocios próximo mes	✎
Ver otras capacitaciones	Miguel Merida Balcázar	Wilson Flores Nuñez	10000.00	2018-11-09	2018-12-13	Negocios próximo mes	✎

TOTAL: 240499.61
Nro. de oportunidades mostradas: 32

¿Sabes que ha hecho cada vendedor en todo el mes?

¿Sabes cuántos prospectos han visitado, llamado para lograr las metas?

2018-11-01	2018-11-30	Generar informe	
Tipo	Cantidad		Contactos
No visitó	1	0%	Mostrar/Ocultar
Visita al cliente	0	0%	---
Demostración	0	0%	---
Coordinación interna	233	35%	Mostrar/Ocultar
Elaboré informe	14	2%	Mostrar/Ocultar
Elaboré cotización	15	2%	Mostrar/Ocultar
Envíé correo	33	13%	Mostrar/Ocultar
Primer contacto	7	1%	Mostrar/Ocultar
Llamada entrante	5	1%	Mostrar/Ocultar
Coordinación con cliente	21	3%	Mostrar/Ocultar
Tomaré el servicio	1	0%	Mostrar/Ocultar
Llamada saliente (requiere otras llamadas)	127	19%	Mostrar/Ocultar
Facebook	0	0%	---
Tiene promesa	0	0%	---
Confirmó fecha de su visita	0	0%	---
Confirmó fecha que lo visitamos	0	0%	---
El cliente no llamará	0	0%	---
Indeciso	0	0%	---
No contesta	84	13%	Mostrar/Ocultar
No está	0	0%	---
En reunión (ocupado)	2	0%	Mostrar/Ocultar
Apagado	3	0%	Mostrar/Ocultar
Equivocado	0	0%	---
Desconocido	0	0%	Mostrar/Ocultar
Se llama a sí mismo	27	1%	Mostrar/Ocultar
Tránsito	0	0%	---
No sabe	0	0%	---
TOTAL	654	100%	

¿Sabes en qué ocupan los vendedores el tiempo que les pagas? ¿Te has puesto a pensar que si los controlas mejor, quizás no necesites tantos trabajadores?

Utilización efectivo del tiempo

Karen P.

2018-11-14

Generar informe

Tarde

Inicio de actividades	Robert Marcelo Perez Garzon	14:28:53	14:29:53	00:00:00
No contesta	Álvaro Rijoja Malpartida	14:29:53	15:14:05	00:44:12
mande un mensaje solicitando respuesta a capacitac	Álvaro Rijoja Malpartida	15:14:05	15:18:55	00:04:50
No contesta llamada	Álvaro Rijoja Malpartida	15:18:55	15:19:26	00:00:31
No contesta	Romina Valencia	15:19:26	15:22:37	00:03:11
envío mensaje consultando si ya podemos programar	Romina Valencia	15:22:37	15:29:47	00:07:10
No contesta	Marco Nuñez	15:29:47	15:38:39	00:08:52
mandé mensaje solicitando respuesta a la cotizació	Marco Nuñez	15:38:39	15:43:25	00:04:46
Coordinación con cliente	Marco Nuñez	15:43:25	15:45:19	00:01:54
mandé mensaje para coordinar capacitación gratuita	Miguel Merido Balcázar	15:45:19	15:56:51	00:11:32
Creacion de contacto	Rosa Calderon	15:56:51	16:54:50	00:57:59



Contáctanos

📍 Zona Central, Tarija #73 esq. Ballivián
Edificio Cruz del Sur, Piso 7
✉ Info@biz-manager.com
🌐 www.biz-manager.com
☎ +591 70958958
📞 3355250 - 65036772

Los negocios no fracasan por ser malas ideas,
fracasan por falta de control!

Visítanos también en:

