

21 de febrero de 2024

Saori Tsukayama
Molinera OKI S.R.L.

PROPUESTA COMERCIAL

En representación de la empresa TROPILFLO A.G. y TRES60 me complace dirigirme a usted para presentarle la **Propuesta Comercial** destinada a la gestión de residuos que **Molinera OKI S.R.L.**, actualmente tiene almacenado.

Nuestro enfoque se centra en desarrollar relaciones comerciales a largo plazo, basadas en la confianza y la satisfacción de nuestros clientes.

De acuerdo a la información proporcionada, se presenta la propuesta con precios asertivos y justos, según la cantidad, calidad y ubicación de sus instalaciones.

Es importante resaltar que nuestra empresa está legalmente constituida y cuenta con todas las licencias necesarias para llevar a cabo la operación y el manejo de residuos. Disponemos de los permisos exigidos por la ley para elaborar **respaldos escritos de la gestión e indicadores** requeridos para una correcta disposición de los residuos. Además de contar con un equipo altamente capacitado en el manejo y transporte de residuos, permitiendo de esta manera garantizar una gestión eficiente y un tratamiento/proceso adecuado.

Beneficios de gestionar con nosotros:

- Experiencia en la gestión eficiente y sostenible de residuos.
- Tarifas competitivas y transparentes.
- Compromiso con las mejores prácticas ambientales y de seguridad.
- Beneficio económico para Molinera OKI SRL
- Proporcionamos respaldos de la gestión realizada para asegurar la trazabilidad y sostenibilidad de los residuos, a través de un certificado a un costo de 0 bs.
- Nos encargamos de la gestión de Residuos de Aparatos Eléctricos, sin costo adicional.
- El transporte de los residuos detallados en la Tabla N°1 no tiene costo, es gratuito.

Requisitos Importantes:

Es crucial destacar que, para obtener un valor comercial, los residuos no deben estar mezclados con otros materiales, estos deben estar clasificados. Garantizar estas condiciones es esencial para maximizar la eficiencia en la gestión de residuos y su valorización.

Documentación de la gestión realizada:

- El certificado presentado tendría la especificación de la gestión realizada para cada residuo, mismo que es elaborado y entregado en 15 días hábiles.

Pasos a Seguir una vez aprobada la propuesta:

- Revisión y aprobación de las tarifas propuestas.
- Definición de requisitos específicos y términos de colaboración.
- Elaboración de contratos y/o acuerdos.
- Implementación de servicios.

Agradecemos sus consideraciones a esta propuesta. Quedamos a su disposición para cualquier consulta o aclaración adicional que precisen.

Esperamos con entusiasmo su respuesta y la posibilidad de trabajar juntos en un futuro cercano.

Atentamente,

Ing. Alison Alarcón
TROPIFLOR A.G. – TRES60

Celular: +591 71018094

Correo: alisonalarcon@tres60.com.bo

Dirección: PILAT, carretera Bioceánica km23.
Warnes, Santa Cruz, Bolivia



LISTA DE PRECIOS

Nº	Residuo	Valor en Bs.	Unidad
1	Plástico PEBD, PEAD (Bobinas)	1,20	Kg
2	Plástico PET	1,00	Kg
3	Chatarra	0,85	Kg
4	Cartón (cajas de cartón)	0,50	Kg
5	Condor, conos, esquineros de cartón	0	Kg
6	Papel de oficina	0,20	Kg

- Se resta 1 Kilogramo por bobina, esto por el cono de cartón que cada una lleva.
- Los residuos pierden su valor comercial si presenta humedad o si estuvieran impregnados con otros residuos.